

ФЕДЕРАЛЬНОЕ АГЕНТСТВО ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
«Петербургский государственный университет путей сообщения Императора Александра I»
(ФГБОУ ВО ПГУПС)

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
дисциплины

Б1.В.ДВ.1.1 «ОСНОВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ»

для специальности
23.05.04 «Эксплуатация железных дорог»

по специализации
«Транспортный бизнес и логистика»

Форма обучения – очная, заочная

Санкт-Петербург
2025

ЛИСТ СОГЛАСОВАНИЙ

Оценочные материалы рассмотрены и утверждены на заседании кафедры *«Логистика и коммерческая работа»*

Протокол № 4 от 18 декабря 2024 г.

Заведующий кафедрой

«Логистика и коммерческая работа»

18 декабря 2024 г.

А.В. Новичихин

СОГЛАСОВАНО

Руководитель ОПОП ВО

«Транспортный бизнес и логистика»

18 декабря 2024 г.

П.К. Рыбин

1. Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов освоения основной профессиональной образовательной программы

Планируемые результаты обучения по дисциплине, обеспечивающие достижение планируемых результатов освоения основной профессиональной образовательной программы, приведены в п. 2 рабочей программы.

2. Задания, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих индикаторы достижения компетенций в процессе освоения основной профессиональной образовательной программы

Перечень материалов, необходимых для оценки индикатора достижения компетенций, приведен в таблице 2.1.

Т а б л и ц а 2.1

Для очной и заочной формы обучения

Индикатор достижения компетенции	Планируемые результаты обучения	Материалы, необходимые для оценки индикатора достижения компетенции
ПК-4: Организация работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей, работающих на железнодорожной станции и станциях обслуживаемого участка		
ПК-4.1.3 Знает технологию взаимодействия с таможенными органами при таможенном	Обучающийся знает: основные понятия внешнеэкономической деятельности (ВЭД) и режимы ВЭД государства в технологии взаимодействия с таможенными органами при таможенном оформлении груза	Типовое практическое задание Тест Вопросы к экзамену
ПК-5: Контроль качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей, работающих на железнодорожной станции и станциях обслуживаемого участка		
ПК-5.1.1 Знает соглашения международном сообщении	Обучающийся знает: субъекты внешнеэкономической деятельности в технологии соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении	Типовое практическое задание Вопросы к экзамену

Индикатор достижения компетенции	Планируемые результаты обучения	Материалы, необходимые для оценки индикатора достижения компетенции
ПК-5.2.1 Умеет применять статьи соглашения о Международном железнодорожном грузовом сообщении, Конвенцию о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) для контроля качества по транспортному обслуживанию	Обучающийся умеет: применять основные положения государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в РФ, статьи соглашения о Международном железнодорожном грузовом сообщении, Конвенцию о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) для контроля качества по транспортному обслуживанию;	Типовое практическое задание Тест Вопросы к экзамену
ПК-5.3.1 Владеет навыками заполнения накладной, коммерческого акта, исчисления провозных платежей, анализа и оценки качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей в международном железнодорожном грузовом сообщении	Обучающийся владеет: навыками международной торговли, межкультурных коммуникаций в сделках ВЭД, заполнения накладной, коммерческого акта, исчисления провозных платежей, анализа и оценки качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей в международном железнодорожном грузовом сообщении;	Типовое практическое задание Тест Вопросы к экзамену
ПК-6: Организация маркетинговых исследований для удовлетворения потребностей клиентов		
ПК-6.1.1 Знает модель участников транспортного рынка	Обучающийся знает: что представляет собой внешнеторговый контракт и внешнеторговые операции в модели участников транспортного рынка	Типовое практическое задание Тест Вопросы к экзамену
ПК-6.2.3 Умеет организовать перевозочный процесс и предоставить услуги в сфере перевозок, при целесообразности применить аутсорсинг для организации перевозочного процесса	Обучающийся умеет: организовывать процедуру заключения внешнеторговых сделок, торгово-посредническую деятельность перевозочного процесса и предоставить услуги в сфере перевозок, при целесообразности применить аутсорсинг для организации перевозочного процесса;	Типовое практическое задание Тест Вопросы к экзамену
ПК-6.3.4 Владеет навыками в оформлении международного контракта, международные системы кодирования информации о товарах	Обучающийся владеет: навыками проводить международные расчеты, навыками в оформлении международного контракта, организации международных операций по торговле лицензиями, «ноу-хау» и товарными знаками, международные системы кодирования информации о товарах	Типовое практическое задание Тест Вопросы к экзамену

Материалы для текущего контроля

Для проведения текущего контроля по дисциплине каждый обучающийся должен выполнить следующее задания:

Типовое практическое задание

«Исследование организации, контроля качества работы, удовлетворения потребностей клиентов при организации внешнеэкономической деятельности (по выбранным темам исследования)»
(ПК-4.1.3, ПК-5.1.1, ПК-5.2.1, ПК-5.3.1, ПК-6.1.1, ПК-6.2.3, ПК-6.3.4)

Выполнить индивидуальную научно-исследовательскую по анализу информации и оперативному формированию отчета по выбранной теме по основам внешнеэкономической деятельности на персональном компьютере с применением необходимых программ.

Методические указания по подготовке и выполнению типового задания размещаются на странице курса в СДО. Выполненные работы размещаются в СДО.

Требование к аналитической работе:

- во введении обозначить актуальность и практическую значимость исследования;
- в основной части работы проанализировать информацию по соответствующим тематике аспектам внешнеэкономической деятельности;
- в заключении сделать авторские аргументированные выводы, предложения по улучшению показателей или совершенствованию ВЭД, обоснованный прогноз возможного развития;
- результаты научно-исследовательской аналитической работы представить в форме отчета на типовое задание в формате Word объемом 10 страниц;
- обсуждение и защита работы проводится на практическом занятии в виде презентации на 10 слайдов в формате PowerPoint.

Работа должна содержать актуальную информацию и включать оперативную аналитику на период исследования. Исследование должно завершаться авторскими выводами, предложениями, прогнозом. Обязательно привести список использованных источников, включая нормативно-законодательную базу, учебные пособия и учебники, электронные ресурсы.

Тематику и сроки выполнения задания определяет преподаватель в соответствии с рабочей программой и календарным графиком изучения дисциплины. Темы докладов студенты выбирают самостоятельно и согласовывают с научным руководителем (преподавателем курса).

Тематика типового практического задания:

1. Понятие внешнеэкономической деятельности, ее основные элементы (на практическом примере).
2. Субъекты и объекты внешнеэкономической деятельности (на конкретных примерах).
3. Внешнеторговый потенциал в России.
4. Роль внешней торговли России в развитии национальной экономики.
5. Тенденции развития внешних связей России.
6. Внешнеторговый потенциал экономических районов России
7. Торгово-экономические связи России с Республикой Беларусь.
8. Торгово-экономические связи России с Казахстаном.
9. Торгово-экономические связи России с Арменией.
10. Торгово-экономические связи России с Киргизией.
11. Торгово-экономические связи России с Китаем.
12. Торгово-экономические связи России со странами Латинской Америки.
13. Торгово-экономические связи России со странами Африканского континента.
14. Внешнеэкономическое сотрудничество стран БРИКС.

15. Внешнеэкономическое сотрудничество стран ЕАЭС.
16. Методика изучения и выбора зарубежных контрагентов.
17. Международные выставки и ярмарки как средство развития ВЭД российского предприятия.
18. Таможенно-тарифное и нетарифное регулирование ВЭД.
19. Проблемы ВЭД предприятия при присутствии России в ВТО.
20. Условия перемещения товара через границу.
21. Экспортный и валютный контроль в России.
22. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.
23. Разрешение споров между участниками внешнеэкономической деятельности.
24. Особенности бухгалтерского учета внешнеэкономической деятельности.
25. Составление контракта и определение валютно-финансовых условий.
26. Формы расчетов во внешнеэкономической деятельности.
27. Анализ выполнения обязательств по экспортным операциям.
28. Анализ выполнения обязательств по импортным операциям.
29. Оценка платежеспособности организации по внешнеэкономической деятельности.
30. Анализ показателей рентабельности и эффективности внешнеэкономической деятельности.
31. Морской транспортный коридор «Северный морской путь» и его роль в ВЭД.
32. Особенности перевозки грузов автомобильным, железнодорожным, морским видами транспорта в ВЭД.
33. Этапы развития порта «Усть-Луга» и роль порта в ВЭД.
34. Цифровая логистика в организации внешнеэкономической деятельности.
35. «Зеленая логистика» в организации внешнеэкономической деятельности.

Тестовые задания

(ПК-4.1.3, ПК-5.1.1, ПК-5.2.1, ПК-5.3.1, ПК-6.1.1, ПК-6.2.3, ПК-6.3.4)

Тестовые задания разработаны для очной и очно-заочной форм обучения.

Всего предусмотрено 20 тестовых заданий, включающих вопросы по всем разделам дисциплины.

Примеры вопросов тестового задания:

№	Содержание вопроса	Варианты ответа
1	DAT – это:	1. поставка с пристани; 2. поставка с судна; 3. поставка на терминале; 4. стоимость и фрахт; 5. Delivered At Terminal
2.	Внешнеторговый договор, контракт – это:	1. действия, направленные на установление, изменение и прекращение гражданско-правовых отношений, в сфере купли-продажи между участниками внешнеэкономической деятельности, находящихся в разных странах; 2. действия, направленные на установление, изменение и прекращение гражданско-правовых отношений между контрагентами внутри страны; 3. коммерческий документ, содержащий письменную договоренность сторон о поставке товара продавцом-экспортером в собственность покупателя-импортера и обязательство покупателя принять, уплатив за него

		определенную денежную сумму; 4. коммерческий документ, содержащий письменную договоренность сторон о поставке товара продавцом в собственность покупателя и обязательство покупателя оплатить товар (между контрагентами внутри страны); 5. основной документ регулирования внешнеторговой сделки, устанавливающий и подтверждающий права и обязанности её участников, а также регламентирующий правовые условия обладания предметом контракта.
3.	Процедура заключения внешнеторговых сделок – это:	1. наиболее простая форма сотрудничества, содержащая для поставщика одну главную обязанность: обеспечение своевременного пуска объекта в действие; 2. коммерческая деятельность, направленная на отыскание контрагента, установление с ним контакта, подготовку и проведение переговоров о заключении сделки, ее оформление и передачу контрагенту для исполнения; 3. совокупность активных сил и субъектов, имеющих место в самом предприятии, фирме и вне их; 4. комплексная система организации производства и сбыта продукции, ориентированная на удовлетворение конкретных потребителей и получение прибыли на основе исследования и прогнозирования товарного рынка; 5. определенный алгоритм действий для заключения внешнеторговой сделки в форме контракта, предметом может быть купля продажа, оказание услуг, другие виды внешнеэкономического сотрудничества.
4.	Первые четыре цифры шестизначного кода Номенклатуры Гармонизированной системы описания и кодирования товаров означают:	1. товарную группу; 2. товарную подгруппу; 3. товарную позицию; 4. товарную субпозицию; 5. товарную позицию, включая код группы товара (2 первые цифры)
5.	По классификационным признакам международные биржи делятся на:	1. международные и национальные; 2. публичные и частные; 3. торговые и неторговые; 4. продовольственные и непродовольственные; 5. товарные, валютные, фондовые
6.	Техническое обслуживание в международном инжиниринге – это:	1. изучение особенностей эксплуатации машин и оборудования в стране импортера; 2. комплекс мероприятий, выполняемых экспортером по поддержанию оборудования, закупленного импортёром, в рабочем состоянии; 3. строительство и развертывание в стране покупателя учебных пунктов; 4. разработка и издание технической документации на языке покупателя; 5. обеспечение ремонтных работ и преемственности при замене устаревшего оборудования новым
7.	Лицензии в ВЭД могут быть следующих видов:	1. генеральные, разовые и исключительные; 2. разовые и многоразовые; 3. экспортные и транзитные; 4. генеральные и транзитные;

		5. простая (неисключительная) и исключительная.
8.	Нетарифные методы регулирования ВЭД – это:	1. специальные защитные меры, антидемпинговые меры и компенсационные меры; 2. таможенные пошлины, таможенные тарифы, условия освобождения от уплаты пошлин, санкции за нарушение таможенных правил, порядок рассмотрения жалоб; 3. консультации по вопросам гражданского, трудового, уголовного права, административные и экономические методы; 4. прямое финансирование экспортеров, косвенное финансирование экспортеров, снижение налогов с экспортеров, кредитование экспортера, страхование экспортера; 5. лицензирование, меры количественного ограничения, исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров.
9.	Базисные условия поставки товаров – это:	1. совокупность обязанностей продавца по транспортировке и страхованию товара; 2. совокупность обязанностей покупателя по транспортировке и страхованию товара; 3. совокупность обязанностей контрагентов по страхованию товара (экспортера и импортера); 4. совокупность обязанностей контрагентов по транспортировке и страхованию товаров на пути их движения от экспортера к импортеру; 5. свод международных правил для точного определения торговых терминов во избежание разногласий между продавцом и покупателем при выполнении обязательств по договору купли-продажи
10.	Международные расчеты – это:	1. предоставление товара в распоряжение агента-консигнатора, который на основании договора с импортером получает право содействовать заключению сделки или заключать ее; 2. совокупность объединений, использующих тенденции международного разделения труда, производственная и торгово-сбытовая деятельность которых вынесена за пределы национального государства; 3. предоставление товара в распоряжение агента-консигнатора, который на основании договора с импортером получает право содействовать заключению сделки или заключать ее, рассчитываться с иностранными государствами, фирмами, предприятиями; 4. система организации и регулирования платежей по денежным требованиям и обязательствам, возникающим при осуществлении внешнеэкономической деятельности между государствами, фирмами, предприятиями и гражданами, находящимися на территории разных стран; 5. расчёты по международным торговым операциям — форма международных валютно-кредитных отношений
11	По форме оплаты контракты бывают:	1. срочные и долгосрочные; 2. с оплатой полностью в денежной форме и с оплатой в товарной форме; 3. предварительные и рамочные; 4. купля-продажа товаров в вещественно-материальной форме;

		5. с оплатой в денежной форме, с оплатой в товарной форме полностью или частично (смешанные).
12.	Таможенные пошлины – это:	1. количественное ограничение, устанавливаемое государством на ввоз или вывоз каких-либо товаров; 2. одна из мер защиты национального рынка; 3. способ воздействия на производителей продукции; 4. обязательный взнос, взимаемый таможенными органами РФ при ввозе товара на таможенную территорию РФ или вывозе товара с этой территории и являющийся неотъемлемым условием такого ввоза или вывоза; 5. тарифные методы регулирования ВЭД
13.	Цена товара – это количество денежных единиц:	1. определенной валютной системы, которое должен заплатить покупатель продавцу в указанной в контракте валюте за согласованную единицу измерения товара и принятые базисные условия поставок; 2. которое должен заплатить покупатель продавцу за согласованную единицу измерения товара и принятые базисные условия поставок; 3. выраженных в контракте в валюте страны импортера, которое должен заплатить покупатель продавцу; 4. выраженных в валюте третьей страны, которое должен заплатить покупатель продавцу за согласованную единицу измерения товара; 5. рыночная цена товара в согласованной валюте контракта на момент заключения сделки
14.	Международные выставки и ярмарки делятся на:	1. организационные и специализированные; 2. универсальные и специализированные; 3. предварительные и специализированные; 4. универсальные и организационные; 5. периодические, сезонные, ежегодные
15.	EXW – это:	1. франко-борт; 2. франко-перевозчик; 3. фрахт/перевозка оплачено до...; 4. франко-завод; 5. «с завода» с указанием названия и места завода
16.	По формам международной торговли сырьевые товары могут быть:	1. ярмарочные и неярмарочные; 2. промышленные и непромышленные; 3. выставочные и невыставочные; 4. биржевые; 5. внебиржевые
17.	Оферты бывают следующих видов:	1. свободная, разовая, специальная, контрферта; 2. первая, вторая, третья; 3. специальная, твердая, контрферта; 4. твердая, свободная; 5. публичная и непубличная
18.	Система безналичных расчетов за товары, услуги, ценные бумаги, основанная на взаимном зачете встречных требований и обязательств, — это:	1. клиринг; 2. аванс; 3. перевод; 4. инкассо; 5. clearing (взаимозачёт)

19.	Гармонизированная система описания и кодирования товара – это:	1. номенклатура, включающая товарные позиции, субпозиции и относящиеся к ним цифровые коды, сгруппированные по определенным признакам; 2. номенклатура, включающая алфавитный указатель и правила классификации товара; 3. тарифная номенклатура для взимания таможенных пошлин и унификации таможенных документов; 4. номенклатура описания товара по определенным признакам; 5. унифицированный международный классификатор продукции.
20.	Международные торги могут быть:	1. открытыми и закрытыми; 2. публичными и частными; 3. крупными и мелкими; 4. международными и национальными; 5. гласные и негласные.

Материалы для промежуточной аттестации

Перечень вопросов к экзамену

(ПК-4.1.3, ПК-5.1.1, ПК-5.2.1, ПК-5.3.1, ПК-6.1.1, ПК-6.2.3, ПК-6.3.4)

1. Основные понятия внешнеэкономической деятельности (ВЭД)
2. Сущность ВЭД
3. Особые режимы ВЭД
4. Субъекты внешнеэкономической деятельности
5. Классификация участников ВЭД
6. ВЭД в некоммерческой сфере
7. Профиль участников ВЭД
8. Государственное регулирование ВЭД в РФ
9. Тарифные методы регулирования ВЭД в РФ
10. Нетарифные методы регулирования ВЭД в РФ
11. Базисные условия поставки товаров Инкотермс 2020
12. Условия поставки EXW согласно Incoterms 2020
13. Условия поставки DDP согласно Incoterms 2020
14. Условие поставки FOB Incoterms 2020
15. Внешнеторговый контракт: определение и содержание
16. Внешнеторговые операции: определение и виды
17. Процедура заключения внешнеторговых сделок: этапы
18. Торгово-посредническая деятельность
19. Международные расчеты
20. Валютно-финансовые отношения
21. Организация международных операций по торговле лицензиями
22. Организация международных операций по торговле «ноу- хау»
23. Организация международных операций по торговле товарными знаками
24. Сущность и виды международного франчайзинга
25. Сущность международной торговли услугами
26. Особенности организации международной транспортировки
27. Международные лизинговые операции
28. Межкультурные аспекты коммуникации в сделках ВЭД
29. Источники информации для подготовки отчетов в ВЭД
30. Формы отчетов в ВЭД

3. Описание показателей и критериев оценивания индикаторов достижения компетенций, описание шкал оценивания

Показатель оценивания – описание оцениваемых основных параметров процесса или результата деятельности.

Критерий оценивания – признак, на основании которого проводится оценка по показателю.

Шкала оценивания – порядок преобразования оцениваемых параметров процесса или результата деятельности в баллы.

Показатели, критерии и шкала оценивания заданий текущего контроля приведены в таблице 3.1.

Т а б л и ц а 3.1

Для очной формы обучения, заочной формы обучения

№п/п	Материалы, необходимые для оценки индикатора достижения компетенции	Показатель оценивания	Критерии оценивания	Шкала оценивания
1	Типовое практическое задание	Полнота раскрытия темы, оформление отчета	Тема раскрыта полностью	15
			Тема раскрыта не полностью	10
			Тема не раскрыта	0
		Оформление презентации в соответствии с рекомендациями и ответы на вопросы по теме дискуссии	Правильно	15
			С замечаниями	10
			Неправильно	0
		Итого максимальное количество баллов за типовое задание		
2	Тест	Количество правильных ответов		0-20
ИТОГО максимальное количество баллов				70

4. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания индикаторов достижения компетенций

Процедура оценивания индикаторов достижения компетенций представлена в таблице 4.1.

Т а б л и ц а 4.1

Для очной формы обучения, заочной формы обучения

Формирование рейтинговой оценки по дисциплине

Вид контроля	Материалы, необходимые для оценки индикатора достижения компетенции	Максимальное количество баллов в процессе оценивания	Процедура оценивания
1. Текущий контроль успеваемости	Типовое практическое задание, Тест	70	Количество баллов определяется в соответствии с таблицей 3.1. Допуск к экзамену ≥ 50 баллов
2. Промежуточная аттестация		30	– получены полные ответы на вопросы – 25...30 баллов;
Вид контроля	Материалы, необходимые для оценки индикатора достижения компетенции	Максимальное количество баллов в процессе оценивания	Процедура оценивания
	Перечень вопросов к экзамену		– получены достаточно полные ответы на вопросы – 20...24 балла; – получены неполные ответы на вопросы или часть вопросов – 11...19 баллов; – не получены ответы на вопросы или вопросы не раскрыты – 0...10 баллов
ИТОГО		100	
3. Итоговая оценка	«Отлично» - 86-100 баллов «Хорошо» - 75-85 баллов «Удовлетворительно» - 60-74 баллов «Неудовлетворительно» - 59 и менее баллов		

Процедура проведения экзамена осуществляется в форме устного ответа на вопросы билета.

Билет на экзамен содержит вопросы из перечня вопросов промежуточной аттестации п.2.

5. Оценочные средства для диагностической работы по результатам освоения дисциплины

Проверка остаточных знаний обучающихся по дисциплине ведется с помощью оценочных материалов текущего и промежуточного контроля по проверке знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих индикаторы достижения компетенций.

Оценочные задания для формирования диагностической работы по результатам освоения дисциплины (модуля) приведены в таблице 5.1

Т а б л и ц а 5.1

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
ПК-4: Организация работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей, работающих на железнодорожной станции и станциях обслуживаемого участка			
ПК-4.1.3 Знает технологию взаимодействия с таможенными органами при таможенном оформлении груза	<u>Продemonстрируйте знание</u> технологии взаимодействия с таможенными органами при таможенном оформлении груза, ответив на вопрос теста: Что представляют собой таможенные пошлины в ВЭД? Это...	1. количественное ограничение, устанавливаемое государством на ввоз или вывоз каких-либо товаров; 2. одна из мер защиты национального рынка; 3. способ воздействия на производителей продукции; 4. обязательный взнос, взимаемый таможенными органами РФ при ввозе товара на таможенную территорию РФ или вывозе товара с этой территории и являющийся неотъемлемым условием такого ввоза или вывоза; 5. тарифные методы регулирования ВЭД	4. обязательный взнос, взимаемый таможенными органами РФ при ввозе товара на таможенную территорию РФ или вывозе товара с этой территории и являющийся неотъемлемым условием такого ввоза или вывоза; 5. тарифные методы регулирования ВЭД
	<u>Продemonстрируйте знание</u> технологии взаимодействия с таможенными органами при таможенном оформлении груза, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что представляет собой внешнеторговый оборот как основной показатель формы отчета в ВЭД: определение, расчет (что		Внешнеторговый оборот — измеряемый в денежном выражении экономический показатель, характеризующий объем внешней торговли страны, группы стран или административно-территориального образования (региона) за определенный

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
	характеризует, в каких единицах измерения выражается, как считать)?		период времени: месяц, квартал, год. Равен сумме стоимостей экспорта и импорта.
	<u>Продемонстрируйте знание</u> технологии взаимодействия с таможенными органами при таможенном оформлении груза, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что представляет собой внешнеторговый баланс как основной показатель формы отчета в ВЭД: определение, расчет (как считать)?		Внешнеторговый баланс — макроэкономический показатель, отражающий соотношение стоимости товаров, вывезенных из страны (экспорт) со стоимостью товаров, ввезённых в неё (импорт), Торговый баланс составляется за определённый период времени, например, за год, квартал, месяц. Равен: экспорт минус импорт (сальдо).
	<u>Продемонстрируйте знание</u> технологии взаимодействия с таможенными органами при таможенном оформлении груза, ответив на вопрос теста: Как классифицируются по формам международной торговли сырьевые товары? Они могут быть...	1. ярмарочные и неярмарочные; 2. промышленные и непромышленные; 3. выставочные и невыставочные; 4. биржевые; 5. внебиржевые	4. биржевые; 5. внебиржевые
	<u>Продемонстрируйте знание</u> технологии взаимодействия с таможенными органами при таможенном оформлении груза, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что представляет собой сальдо торгового баланса как основной показатель формы		Сальдо торгового баланса - соотношение стоимости товаров, вывезенных из страны (экспорт) со стоимостью товаров, ввезённых в неё (импорт), т.е.

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
	отчета в ВЭД: определение, расчет (как считать)?		разница между экспортом и импортом.
ПК-5: Контроль качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей, работающих на железнодорожной станции и станциях обслуживаемого участка			
ПК-5.1.1 Знает соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении	<u>Продемонстрируйте знание</u> соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Как как считать, что означают показатели формы отчета в ВЭД – положительное и отрицательное сальдо торгового баланса?		Сальдо торгового баланса равно экспорт минус импорт за определенный период. Положительное сальдо – экспорт превышает импорт; отрицательное сальдо (ставится знак "минус") - импорт превышает экспорт.
	<u>Продемонстрируйте знание</u> соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении, ответив на вопрос теста: Что такое «Базисные условия поставки товаров»? Это...	1. совокупность обязанностей продавца по транспортировке и страхованию товара; 2. совокупность обязанностей покупателя по транспортировке и страхованию товара; 3. совокупность обязанностей контрагентов по страхованию товара (экспортера и импортера); 4. совокупность обязанностей контрагентов по транспортировке и страхованию товаров на пути их движения от экспортера к импортеру; 5. свод международных правил для точного определения торговых терминов во избежание разногласий между	4. совокупность обязанностей контрагентов по транспортировке и страхованию товаров на пути их движения от экспортера к импортеру; 5. свод международных правил для точного определения торговых терминов во избежание разногласий между продавцом и покупателем при выполнении обязательств по договору купли-продажи

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
		продавцом и покупателем при выполнении обязательств по договору купли-продажи	
	<u>Продemonстрируйте знание</u> соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении, ответив на вопрос теста: Что представляют собой нетарифные методы регулирования ВЭД? Это...	1. специальные защитные меры, антидемпинговые меры и компенсационные меры; 2. таможенные пошлины, таможенные тарифы, условия освобождения от уплаты пошлин, санкции за нарушение таможенных правил, порядок рассмотрения жалоб; 3. консультации по вопросам гражданского, трудового, уголовного права, административные и экономические методы; 4. прямое финансирование экспортеров, косвенное финансирование экспортеров, снижение налогов с экспортеров, кредитование экспортера, страхование экспортера; 5. лицензирование, меры количественного ограничения, исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров.	1. специальные защитные меры, антидемпинговые меры и компенсационные меры; 5. лицензирование, меры количественного ограничения, исключительное право на экспорт и (или) импорт отдельных видов товаров.
	<u>Продemonстрируйте знание</u> соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении, ответив на вопрос теста:	1. срочные и долгосрочные;	2. с оплатой полностью в денежной форме и с оплатой в товарной форме;

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
	Какими бывают <i>по форме оплаты</i> контракты в ВЭД? Они бывают...	2. с оплатой полностью в денежной форме и с оплатой в товарной форме; 3. предварительные и рамочные; 4. купля-продажа товаров в вещественно-материальной форме; 5. с оплатой в денежной форме, с оплатой в товарной форме полностью или частично (смешанные).	5. с оплатой в денежной форме, с оплатой в товарной форме полностью или частично (смешанные).
	<u>Продemonстрируйте знание</u> соглашения о международном железнодорожном грузовом сообщении, ответив на вопрос теста: Что означают первые четыре цифры шестизначного кода Номенклатуры Гармонизированной системы описания и кодирования товаров? Они означают...	1. товарную группу; 2. товарную подгруппу; 3. товарную позицию; 4. товарную субпозицию; 5. товарную позицию, включая код группы товара (2 первые цифры)	3. товарную позицию; 5. товарную позицию, включая код группы товара (2 первые цифры)
ПК-5.2.1 Умеет применять статьи соглашения о Международном железнодорожном грузовом сообщении, Конвенцию о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) для контроля качества по транспортному обслуживанию	<u>Продemonстрируйте умение</u> применять статьи соглашения о Международном железнодорожном грузовом сообщении, Конвенцию о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) для контроля качества по транспортному обслуживанию, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что в документах ВЭД (в договорах, соглашениях, контрактах) согласно Incoterms 2020 означает условие поставки FOB? Для каких видов транспорта может применяться?		«Free On Board», переводится как «Свободно на борту» - термин означает, что продавец исполняет свои обязательства по внешнеторговому контракту, когда передаёт в распоряжение покупателю продукцию, размещённую на борту судна и выпущенную таможенной в рамках процедуры экспорта (также уплачиваются вывозные пошлины и сборы, если это необходимо), при этом импортное таможенное

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
			оформление остаётся обязанностью покупателя. Важно отметить, что товар не просто должен переместиться за поручни судна, но и целиком быть помещённым на палубе или в трюме. Условия FOB применяются только при речных и морских перевозках.
	<u>Продemonстрируйте умение</u> применять статьи соглашения о Международном железнодорожном грузовом сообщении, Конвенцию о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) для контроля качества по транспортному обслуживанию, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что представляют собой Базисные условия поставки товаров – Инкотермс 2020 в документах ВЭД (определение, классификационные признаки, сколько групп и какие)?		Это свод международных правил, применяемых в международной торговле, которые определяют права и обязанности сторон по договору купли-продажи, в части доставки товара от продавца к покупателю (условия поставки товаров). В Инкотермс 2020 существует 4 группы базисных условий поставок продукции (E, F, C и D), они делятся согласно распределению обязанностей между сторонами внешнеторговой сделки.
	<u>Продemonстрируйте умение</u> применять статьи соглашения о Международном железнодорожном грузовом сообщении, Конвенцию о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) для		Внешнеторговый договор, контракт (определение) – это основной коммерческий документ, содержащий договоренность между

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
	контроля качества по транспортному обслуживанию, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что представляет собой внешнеторговый контракт (определение и содержание)?		участниками внешнеторговой сделки по качеству и количеству товара, условия поставки и обязательства каждой из подписывающих сторон. Содержание (разделы) внешнеторгового контракта: предмет контракта, сумма контракта, условия поставки (Инкотермс), платеж, качество товара, упаковка и маркировка, сдача - приемка товара, форс-мажор, прочие условия (споры, санкции и т.п.)
	<u>Продемонстрируйте умение</u> применять статьи соглашения о Международном железнодорожном грузовом сообщении, Конвенцию о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) для контроля качества по транспортному обслуживанию, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что представляют собой внешнеторговые операции (определение и основные виды)?		Внешнеторговая операция (определение) – это комплекс действий участников торгового процесса, представляющих разные страны, с целью осуществления торгового обмена. Основные виды внешнеторговых операций: Экспортная операция - деятельность, направленную на реализацию товара иностранному контрагенту (покупателю), в ходе которой

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
			товар вывозится из страны продавца. Импортная операция – это деятельность по закупке у иностранного контрагента (продавца) товаров, услуг и технологий с ввозом их в страну покупателя в целях дальнейшей реализации на внутреннем рынке.
	<u>Продемонстрируйте умение</u> применять статьи соглашения о Международном железнодорожном грузовом сообщении, Конвенцию о международных железнодорожных перевозках (КОТИФ) для контроля качества по транспортному обслуживанию, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что представляет собой процедура заключения внешнеторговых сделок, какие она включает этапы?		Процедура заключения внешнеторговой сделки в форме контракта предполагает определенный алгоритм действий, предметом которой может быть купля продажа, оказание услуг, другие виды сотрудничества. Этапы: предварительные переговоры, составление оферты (предложения), подготовка проекта контракта и передача партнерам, урегулирование разногласий, заключение сделки – подписание договора (контракта).

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
ПК-5.3.1 Владеет навыками заполнения накладной, коммерческого акта, исчисления провозных платежей, анализа и оценки качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей в международном железнодорожном грузовом сообщении	<u>Продемонстрируйте владение навыками</u> заполнения накладной, коммерческого акта, исчисления провозных платежей, анализа и оценки качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей в международном железнодорожном грузовом сообщении, ответив на вопрос теста: Каких видов могут быть лицензии в ВЭД? Они могут быть следующих видов...	1. генеральные, разовые и исключительные; 2. разовые и многоразовые; 3. экспортные и транзитные; 4. генеральные и транзитные; 5. простая (неисключительная) и исключительная.	1. генеральные, разовые и исключительные; 5. простая (неисключительная) и исключительная.
	<u>Продемонстрируйте владение навыками</u> заполнения накладной, коммерческого акта, исчисления провозных платежей, анализа и оценки качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей в международном железнодорожном грузовом сообщении, ответив на вопрос теста: Что представляют собой международные расчеты? Это...	1. предоставление товара в распоряжение агента-консигнатора, который на основании договора с импортером получает право содействовать заключению сделки или заключать ее; 2. совокупность объединений, использующих тенденции международного разделения труда, производственная и торгово-сбытовая деятельность которых вынесена за пределы национального государства; 3. предоставление товара в распоряжение агента-консигнатора, который на основании договора с импортером получает право содействовать заключению	4. система организации и регулирования платежей по денежным требованиям и обязательствам, возникающим при осуществлении внешнеэкономической деятельности между государствами, фирмами, предприятиями и гражданами, находящимися на территории разных стран; 5. расчёты по международным торговым операциям — форма международных валютно-кредитных отношений

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
		сделки или заключать ее, рассчитываться с иностранными государствами, фирмами, предприятиями; 4. система организации и регулирования платежей по денежным требованиям и обязательствам, возникающим при осуществлении внешнеэкономической деятельности между государствами, фирмами, предприятиями и гражданами, находящимися на территории разных стран; 5. расчёты по международным торговым операциям — форма международных валютно-кредитных отношений	
	<u>Продемонстрируйте владение навыками</u> заполнения накладной, коммерческого акта, исчисления провозных платежей, анализа и оценки качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей в международном железнодорожном грузовом сообщении, ответив на вопрос теста:	1. свободная, разовая, специальная, контроферта; 2. первая, вторая, третья; 3. специальная, твердая, контроферта; 4. твердая, свободная; 5. публичная и непубличная	4. твердая, свободная; 5. публичная и непубличная

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
	Каких видов бывают оферты? Оферта бывает...		
	<u>Продemonстрируйте владение навыками</u> заполнения накладной, коммерческого акта, исчисления провозных платежей, анализа и оценки качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей в международном железнодорожном грузовом сообщении, ответив на вопрос теста: Что в документах ВЭД (в договорах, соглашениях, контрактах) согласно Incoterms 2020 означает условие поставки DAT? Это...	1. поставка с пристани; 2. поставка с судна; 3. поставка на терминале; 4. стоимость и фрахт; 5. Delivered At Terminal	3. поставка на терминале; 5. Delivered At Terminal
	<u>Продemonстрируйте владение навыками</u> заполнения накладной, коммерческого акта, исчисления провозных платежей, анализа и оценки качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей в международном железнодорожном грузовом сообщении, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что в документах ВЭД (в договорах, соглашениях, контрактах) согласно Incoterms 2020 означает условие поставки EXW? Для каких видов транспорта может применяться?		«Ex Works», переводится как «Франко завод» - термин означает, что продавец исполняет свои обязательства по внешнеторговому контракту, когда передаёт продукцию в распоряжение покупателю непосредственно на своём предприятии, складе или торговой площадке. Фактически такие условия поставки представляют собой самовывоз. Термин может применяться при перемещении товара любым

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
	<u>Продemonстрируйте владение навыками</u> заполнения накладной, коммерческого акта, исчисления провозных платежей, анализа и оценки качества работы по транспортному обслуживанию грузоотправителей и грузополучателей в международном железнодорожном грузовом сообщении, ответив на вопрос теста: Что в документах ВЭД (в договорах, соглашениях, контрактах) согласно Incoterms 2020 означает условие поставки EXW? Это...	1. франко-борт; 2. франко-перевозчик; 3. фрахт/перевозка оплачено до...; 4. франко-завод; 5. «с завода» с указанием названия и места завода	типом транспорта, включая смешанные перевозки. 4. франко-завод; 5. «с завода» с указанием названия и места завода
ПК-6.1.1 Знает модель участников транспортного рынка	<u>Продemonстрируйте знание</u> модели участников транспортного рынка, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что в документах ВЭД (в договорах, соглашениях, контрактах) согласно Incoterms 2020 означает условие поставки DDP? Для каких видов транспорта может применяться?		«Delivered Duty Paid», переводится как «Поставка с оплатой пошлины» - термин означает, что продавец исполняет свои обязательства по внешнеторговому контракту, когда передаёт покупателю продукцию готовую к выгрузке в назначенном пункте и прошедшую оформление в таможне как при вывозе, так и при ввозе. Термин может применяться при перемещении продукции любым транспортом, включая комбинированные перевозки.

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
	<u>Продemonстрируйте знание</u> модели участников транспортного рынка, ответив на вопрос теста: Как называется система безналичных расчетов за товары, услуги, ценные бумаги, основанная на взаимном зачете встречных требований и обязательств? Это...	1. клиринг; 2. аванс; 3. перевод; 4. инкассо; 5. clearing (взаимозачёт)	1. клиринг; 5. clearing (взаимозачёт)
	<u>Продemonстрируйте знание</u> модели участников транспортного рынка, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что представляет собой технология EDI?		EDI (Electronic Data Interchange) — электронный обмен данными. Технология представляет собой цепочки стандартизированных электронных сообщений, в виде которых контрагенты передают данные друг другу. Эти сообщения ещё называют EDI-документами. Они фиксируют шаги поставки: получение заказа, отгрузку и приёмку товара, формирование счёта и универсальный передаточный документ (УПД). Сообщения структурированы по определённому международному стандарту.
	<u>Продemonстрируйте знание</u> модели участников транспортного рынка, ответив на вопрос теста: Что такое «Гармонизированная система описания и кодирования товара»? Это...	1. номенклатура, включающая товарные позиции, субпозиции и относящиеся к ним цифровые коды, сгруппированные по определенным признакам;	1. номенклатура, включающая товарные позиции, субпозиции и относящиеся к ним цифровые коды, сгруппированные по определенным признакам;

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
		2. номенклатура, включающая алфавитный указатель и правила классификации товара; 3. тарифная номенклатура для взимания таможенных пошлин и унификации таможенных документов; 4. номенклатура описания товара по определенным признакам; 5. унифицированный международный классификатор продукции.	5. унифицированный международный классификатор продукции.
	<u>Продemonстрируйте знание</u> модели участников транспортного рынка, ответив на вопрос теста: Какими могут быть международные торги (по общепринятой классификации)? Они могут быть...	1. открытыми и закрытыми; 2. публичными и частными; 3. крупными и мелкими; 4. международными и национальными; 5. гласные и негласные.	1. открытыми и закрытыми; 5. гласные и негласные.
	<u>Продemonстрируйте знание</u> модели участников транспортного рынка, ответив на вопрос теста: Как по классификационным признакам делятся международные биржи? Они делятся на...	1. международные и национальные; 2. публичные и частные; 3. торговые и неторговые; 4. продовольственные и непродовольственные; 5. товарные, валютные, фондовые	2. публичные и частные; 5. товарные, валютные, фондовые
ПК-6.2.3 Умеет и организовать перевозочный процесс	<u>Продemonстрируйте умение</u> организовать перевозочный процесс и предоставить услуги в сфере перевозок, при целесообразности применить аутсорсинг для	1. организационные и специализированные; 2. универсальные и специализированные;	2. универсальные и специализированные; 5. периодические, сезонные, ежегодные

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
предоставить услуги в сфере перевозок, при целесообразности применить аутсорсинг для организации перевозочного процесса	организации перевозочного процесса, ответив на вопрос теста: Как по классификационным признакам делятся международные выставки и ярмарки? Они делятся на...	3. предварительные и специализированные; 4. универсальные и организационные; 5. периодические, сезонные, ежегодные	
	<u>Продемонстрируйте умение</u> организовать перевозочный процесс и предоставить услуги в сфере перевозок, при целесообразности применить аутсорсинг для организации перевозочного процесса, ответив на вопрос теста: Что представляет собой цена товара в ВЭД? Это количество денежных единиц...	1. определенной валютной системы, которое должен заплатить покупатель продавцу в указанной в контракте валюте за согласованную единицу измерения товара и принятые базисные условия поставок; 2. которое должен заплатить покупатель продавцу за согласованную единицу измерения товара и принятые базисные условия поставок; 3. выраженных в контракте в валюте страны импортера, которое должен заплатить покупатель продавцу; 4. выраженных в валюте третьей страны, которое должен заплатить покупатель продавцу за согласованную единицу измерения товара; 5. рыночная цена товара в согласованной валюте контракта на момент заключения сделки	1. определенной валютной системы, которое должен заплатить покупатель продавцу в указанной в контракте валюте за согласованную единицу измерения товара и принятые базисные условия поставок; 5. рыночная цена товара в согласованной валюте контракта на момент заключения сделки

Индикатор достижения компетенции Знает - 1; Умеет - 2; Опыт деятельности - 3 (владеет/имеет навыки)	Содержание задания	Варианты ответа на вопросы тестовых заданий (для заданий закрытого типа)	Эталон ответа
	<u>Продemonстрируйте умение</u> организовать перевозочный процесс и предоставить услуги в сфере перевозок, при целесообразности применить аутсорсинг для организации перевозочного процесса, для этого следует сформулировать ответ на вопрос: Что представляет собой приграничная торговля как «особый режим ВЭД» в ФЗ об основах регулирования ВЭД (определение в электронных справочных правовых системах)?		Приграничная торговля на основе международного договора РФ с сопредельным иностранным государством предусматривает предоставление особого благоприятного режима внешнеторговой деятельности в отношении внешней торговли товарами и услугами, осуществляемой исключительно для удовлетворения местных потребностей в товарах и услугах, произведенных в пределах соответствующих приграничных территорий и предназначенных для потребления физическими лицами, имеющими постоянное место жительства на этих территориях, и юридическими лицами, имеющими место нахождения на этих территориях.

Разработчик оценочных материалов
доцент

Егорова Н.Ю.